



PROGRATİK

Ticaretin en *pratik* yolu...

Not : **1 Kasım 2019 – 31 Ekim 2020** tarihleri arası geçerli fiyat listesidir.

Son Güncelleme Tarihi 31.01.2020 17:33	CARİ	KASA	BANKA HES.	ÇEK & SENET (Yeni)	STOK	DEPO	ALIŞ & SATIŞ (Fatura-irsaliye)	TEKLİF YÖNETİMİ	SİPARİŞ YÖNETİMİ	PRATİK SATIŞ	RESTO PRATİK	KİRALAMA	FİYAT
Ön Muhasebe; <i>Cari Borç, Alacak, Ödeme, Tahsilat Takip Yazılımı</i>	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	1.000₺
Ön Muhasebe & Stok Takibi; <i>Cari Borç, Alacak, Ödeme, Tahsilat Takip ve Stok Takip Yazılımı</i>	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	1.350₺
Pratik Satış; <i>Barkodlu Satış ve Hızlı satış sistemi, Cari Borç, Alacak, Ödeme, Tahsilat Takip, Stok Takip Yazılımı</i>	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗	✓	✗	✗	1.750₺
Resto Pratik; <i>Restoran adisyon takibi, Cari Borç, Alacak, Ödeme, Tahsilat Takip ve Stok Takip Yazılımı</i>	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗	✗	✓	✗	2.850₺
Kiralama; <i>Kiralama ve Rezerve sürelerinde stok mevcutlarını takip edebilen, birlikte tüm muhasebesel süreçleri yöneten yazılım.</i>	✓	✓	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✓	2.350₺
MODÜL FİYATLARI	550₺	300₺	300₺	400₺	450₺	400₺	400₺	400₺	400₺	600₺	1.750₺	1.000₺

Program Ek Özellikleri			
Yeni Nesil Yazarkasa Entegrasyonu	200₺	Döviz Sistemi	200₺
Teraziye Stok Gönderme	150₺	Alt / Üst Cari Sistemi	150₺
Çoklu Birim Fiyat Sistemi	150₺	Raporlarda Mail Gönderme	100₺
Barkod Basımı	100₺	Pratik Satış Seslendirme	100₺
Anlık Terazi Tartım Verisi Alabilme	200₺	Caller ID	150₺
SMS Sistemi	150₺	Pratik Senet Programı	500₺

Fiyatlandırma Detayları;

- 1- Yukarda belirtilen fiyatlar tek bilgisayar içindir
- 2- İkinci ve daha sonraki tüm bilgisayarlar için ilk bilgisayara verilen fiyatın %30'u alınarak hesaplanır. (Örn. 1.PC = 1.000TL 2. ve 3. %30'u alınarak 300+300=600TL' dir. Toplam Satış 1.600TL' dir.)
- 3- Satış yapılan firmaya bağlı 2. Veya diğer kullanıcılar ayrı olarak kendi veritabanı üzerinde bağımsız çalışacaksa aşağıda bahsedilen **%30 KOMŞU İNDİRİMİ** olarak değerlendirilir.
- 4- Aynı anda satışlarda 1. Müşteri sonrası tüm müşterilerde **%30 KOMŞU İNDİRİMİ** yapılır ve toplam tutar müşterilere paylaşılır. (Örn. 1.Satış 1.000TL 2.Satış %30 indirim uygulanarak 700TL 3. Satış aynı şekilde %30 indirim uygulanarak 700TL'dir. 3 Satışın toplam tutarı 2.400TL/3 Müşteri olduğunda Her müşteriye 800TL olarak satış gerçekleştirilmiş olur.)
- 5- Sektörde duyulmuş ve rakip kabul edilen Bayi ve Merkez'in uygun gördüğü tüm ticari yazılımlardan **%40 GEÇİŞ İNDİRİMİ** uygulanabilir. (Örn. Müşteri XXX Yazılımını kullanıyor ve memnun değil, lisanslı kullandığına dair bir belge göstermesi durumunda ve satış yapan bayinin bu indirimden yararlanmasına olumlu yanıt vermesi durumunda uygulanabilir. Normal satış tutarı 1.000TL iken %40 indirimli hali 600TL olacaktır.)
- 6- Belirlenen fiyatlar ve indirimler haricinde, satış yapan bayimiz müşterinin işlem zorluğuna, süresine, uzaklık durumlarına v.s. bağlı olarak, bu fiyatlara artı olarak **Entegrasyon ve Hizmet Bedeli** ekleyerek fiyat verebilir. (Örn. Satış fiyatı 1.000TL fakat müşterinin ortalama 1 hafta süresince işlemler yapılması (Stokların aktarılması, barkodların basılması, cihazlarla entegrasyonlar v.s.) gerekiyor bu nedenle örneğin 1.500TL olarak fiyat verebilir.) Artı olarak verilen Entegrasyon ve Hizmet Bedeli tamamen bayiye ait bir bedeldir, bu bedelden Merkeze herhangi bir ödeme yapılmayacaktır.

Lisanslama ve Faturalandırma

- 1- Bayi, son kullanıcının firma kaşe bilgilerini Merkeze iletmek zorundadır.
- 2- Merkez tarafından son kullanıcı sisteme kayıt edilmesinin ardından tahsilat ve faturalandırma öncesinde lisanslama yapılabilir.
- 3- Fatura Merkez tarafından direk son kullanıcıya kesilir.
- 4- Satış tutarı içinde **Entegrasyon ve Hizmet Bedeli** varsa o tutar da faturaya eklenir.

Merkez tarafından müşteriye kesilen örnek fatura;

1. Kalem : PROGRATİK Program Kullanım Lisansı - (Pratik Satış / Barkodlu Satış) (Pro) 1.000,00TL (Kdv %0)
 2. Kalem : Entegrasyon ve Hizmet Bedeli 500,00TL (Kdv %18)
- Genel Toplam : 1.500,00TL

- 5- Lisanslama yapıldıktan en geç 2 gün içerisinde Merkez tarafından **Lisanslı Kullanım Sertifikası ve Lisans Faturası** Müşteriye gönderilir.
- 6- Faturanın müşteriye ulaşmasında en geç 1 hafta içerisinde tahsilat yapılamazsa Müşterinin programı tahsilat yapılana kadar kullanıma kapatılır.
- 7- Tahsilatın 1 ay içerisinde halen yapılamaması durumunda yasal yollar devreye alınarak işlem başlatılır.